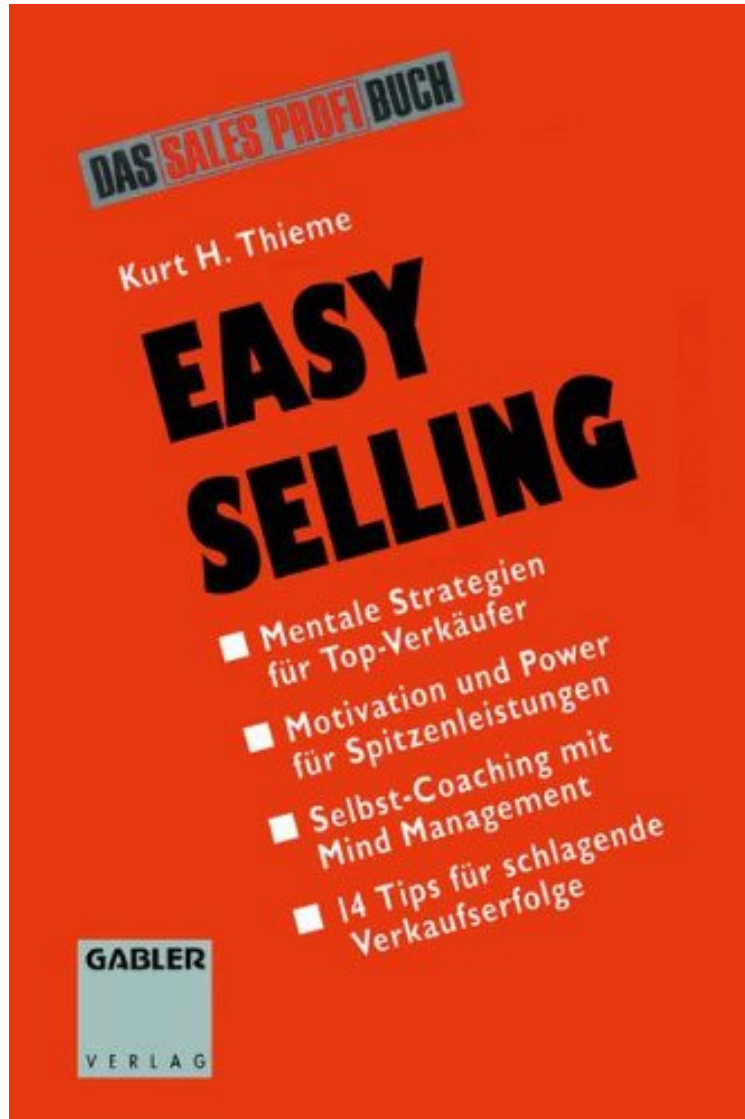


(Download pdf ebook) Easy Selling. Mentale Strategien fr Top- Verkufer.

Easy Selling. Mentale Strategien fr Top- Verkufer.

Von Kurt H. Thieme

audiobook | *ebooks | Download PDF | ePub | DOC



[Download](#)

[Read Online](#)

Produktinformation -Verkaufsrang: #2628179 in BcherVerffentlicht am: 1994-08-01Abmessungen: 8.27 x .47b x 5.511, .0 Pfund Einband: Taschenbuch208 Seiten | File size: 70.Mb

Von Kurt H. Thieme : Easy Selling. Mentale Strategien fr Top- Verkufer. before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Easy Selling. Mentale Strategien fr Top- Verkufer.:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen2 von 2 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Praktische bungen- ein echtes ArbeitsbuchVon Ein KundeHerr Thieme hat mit Easy Selling ein Werk geschaffen, das gut und gern auch "Easy Living" heien knnte. Die vorgeschlagenen Mentalbungen und Sichtweisen auf bestimmte Themen lassen sich jederzeit in andere Bereiche des Lebens umformulieren.Das Buch fhrt jeden, der Ordnung in sein Leben bringen will Schritt fr Schritt zu einer hohen Transparenz der eigenen Ziele - auch ohne das Zugpferd

"NLP". Vor allem das Hinterfragen eingefahrener Programme verdeutlicht, dass wir zumeist viel zu selten auch einmal andere Sichtweisen ausprobieren, ja sie sogar vorab verurteilen (das geht eh nicht etc..).

ber den Autor und weitere Mitwirkende Kurt H. Thieme, geboren 1959, ist Kommunikationsbetriebswirt und diplomierter Verkaufs- und Managementtrainer. Seit 1990 ist er geschäftsführender Gesellschafter der Thieme Training - Gesellschaft für Unternehmensberatung und Menschenführung mbH.